Йерун КЕЙЗЕР:

«Live Life Lely*— наш образ жизни»

Компания Lely (Нидерланды), открыв представительство «Лейли Рус» в подмосковном Подольске в 2011 г., стремительно вошла на российский рынок и сейчас занимает на нем прочные позиции. Стенды Lely на выставках в нашей стране всегда полны посетителей. Как известно, в самой Голландии молочное скотоводство развито достаточно хорошо, постоянно внедряются новые технологии, и российским животноводам есть что позаимствовать. Главный редактор журнала Наталия СОБОЛЬ побеседовала об этом с генеральным директором ООО «Лейли Рус» Йеруном КЕЙЗЕРОМ.

— Йерун, вы хорошо говорите по-русски. Наверное, заканчивали специальное учебное заведение?

— Нет, я учил язык самостоятельно. Девять лет я живу и работаю в России, и, кроме того, жена у меня — русская.

Когда говоришь с партнером по бизнесу на его языке, это помогает быстрее найти взаимопонимание.

— С чего вы начинаете разговор с руководителем или главным специалистом сельхозпредприятия?

— Чаще всего человек начинает беседу сам. Он рассказывает о ситуации в отрасли, регионе, хозяйстве и задает вопросы. Я давно убедился, что российские люди, особенно работающие в аграрной сфере, очень открытые.

— Йерун, насколько широка география ваших поездок по стране и как часто приходится выезжать в командировки?

— Довольно часто: один или два раза в неделю. Во всех регионах, куда мы поставляем свою продукцию, я бывал, и неоднократно. Это Калужская, Кировская, Тульская, Тверская, Ленинградская, Пермская, Тюменская области, Республики Татарстан, Мордовия... Все перечислить сразу сложно. Сегодня вечером я лечу в Казахстан. Эта страна — тоже в сфере наших интересов.

— В какой регион компания впервые поставила своих знаменитых роботов Lely Astronaut для доения молочного скота?

— Наш партнер Александр Саяпин купил три роботизированные установки в Голландии еще до того, как было открыто российское представительство. Два года назад он перевез их из Тульской области, где они стояли, в Калужскую, на свою ферму. Всего в этом хозяйстве восемь роботов, которые обслуживают около 500 коров.

— Йерун, насколько быстро животные привыкают к роботизированному доению?

— Это занимает 1–2 недели, не больше. Ведь внутри установки их ждет «конфетка» — вкусный концентрат.

— Сколько Lely Astronaut действует в России сейчас?

— Около 150. В ноябре заканчиваем монтаж четырех роботов в подмосковном совхозе им. Ленина. Еще четыре поставим туда в начале следующего года — всего закуплено восемь. Этот проект интересен тем, что возведены новые здания на месте снесенных старых, то есть фермы будут оборудованы с нуля.

В России 80% роботов стоят в коровниках постройки советских времен. Чтобы оснастить ферму нашими Lely Astronaut, не нужно капитально реконструировать помещения. Мы всегда находим оптимальное решение вместе с руководителем хозяйства.

— Читателям журнала интересно узнать и о других продуктах Lely...

— Хорошо зарекомендовали себя мобильные пододвигатели кормов Lely Juno, с которыми мы вышли на российский рынок три года назад. Каждый

* Живи жизнью Lely. — *Англ.*

второй клиент нашей компании покупает щетки Luna для массажа спины коров. Для крупных хозяйств, где дойное стадо насчитывает более 500 голов, мы предлагаем концепцию управления крупными фермами XL.

— Чем она отличается от уже имеющихся?

— Это совершенно другая система управления, иная технология. Фермер, содержащий 200–300 коров, может все держать в памяти. Когда животных около 500, необходимы особые методы управления стадом, ну а если поголовье еще больше — задачи намного сложнее. Помочь грамотно управлять фермой и призвана концепция XL, которая прекрасно подойдет для российских хозяйств. Руководитель на таком предприятии — скорее менеджер, а не фермер.

В 2016 г. мы будем участвовать в осуществлении российско-голландского проекта по созданию крупного молочного комплекса в Нижегородской области. Инвесторы сами обратились к голландской стороне. Поставки оборудования взяло на себя ООО «Лейли Рус».

— Очевидно, российские партнеры, выбравшие Lely, предварительно изучили ваши продукты и их плюсы. Что для этого понадобилось?

— Мы открыты для заказчиков. Четыре раза в год организуем групповые поездки в Нидерланды для постоянных и потенциальных клиентов. Они посещают завод Lely и фермы, где действует наше оборудование. Могут, что называется, все потрогать руками и получить ответы на любые вопросы. Обязательно интересуются кормовой базой, стоимостью ингредиентов, и это правильно. Технология — средство, а не цель.

— Йерун, а что вы назовете целью?

— В молочном скотоводстве это надои, качество, себестоимость и эффективность. Впрочем, как и в любом бизнесе. Безусловно, необходимо сохранить здоровье животных и добиваться их продуктивного долголетия. Очень важно обеспечить хорошие условия труда для самого фермера. Команда Lely уверена, что Lely Astronaut — прекрасное средство для достижения этой цели.

— Здоровье коровы и здоровье человека, потребляющего молоко, — звенья одной цепи. Как специалисты Lely позаботились о контроле качества, создавая Lely Astronaut?

— С первых капель молока под контролем робота — число соматических клеток и другие важные показатели. Молоко с повышенной бактериальной обсемененностью сразу поступает в отдельную емкость и никогда не попадет в танк. Блок определения качества позволяет иметь информацию о начинающемся мастите, содержании белка, жира и лактозы. Мы предлагаем также дополнительный блок определения соматических клеток MQC-C для диагностики мастита на ранних стадиях. С помощью метода отбора проб SMART можно вести постоянный мониторинг количества соматических клеток без больших затрат на реактивы. Вся информация доступна фермеру благодаря программе управления стадом Lely T4C.

— При принятии решения о выборе такого оборудования руководство предприятия взвешивает все за и против. Расскажите, пожалуйста, о сервисном сопровождении продуктов.

— За четыре года деятельности компании в России у Lely не было ни одного неудачного проекта. Это говорит о многом. У нас хорошо развита дилерская сеть. По условиям договора дилер выезжает для устранения неисправностей, имея с собой запчасти, в течение двух часов. Причем один центр обслуживает 3–4 региона.

— Очевидно, в дилерских центрах работают высококвалифицированные инженеры?

— Да, наши специалисты обучаются в Нидерландах, получают диплом. Затем проходят практику — и в Голландии, и в России. Это важная часть деятельности всей команды Lely. Качество — наше конкурентное преимущество.

— Традиционный вопрос — о планах «Лейли Рус».

— В числе ближайших — максимально расширить круг партнеров, заинтересовать российских животноводов приобретением не только роботов, но и таких необходимых для скотоводства продуктов, как автоматическая станция выпойки телят Lely Calm, устройство для мойки и дезинфекции копыт Lely Walkway и многое другое.

— Йерун, как вы попали в компанию, обеспечивающую сельскохозяйственную отрасль? Расскажите, пожалуйста, о себе.

— Я родился в небольшом голландском городе, насчитывающем в то время около 20 тыс. жителей. Получил образование в Техническом университете города Эйндховен по специальности «машиностроение и общество». Этот факультет готовил выпускников для дальнейшей работы в зарубежных странах. Я выбрал Чехословакию, так она тогда называлась. Меня интересовали государства Восточной Европы. Побывал в Венгрии, Словакии, Эстонии и в России. Ваша страна мне очень нравится.

Работа, связанная с сельским хозяйством, меня привлекает. Хотя я не рос в деревне, люблю запахи сена, свежего комбикорма, молока. Они самые лучшие, я сказал бы, самые красивые. Ведь еда и крыша над головой — основа основ для человека. Жизнь в полной мере ощущаешь не в городе, а именно в глубинке, в селе.

Повторю: и люди, занимающиеся сельским трудом, особенные. Я недавно ездил в Красноярск и во время встречи 90 минут с интересом слушал одного из сотрудников Министерства сельского хозяйства, который рассказывал об этом крае, о своем видении развития животноводства и о многом другом. Мне был очень интересен этот разговор

— Йерун, какой самый отдаленный регион нашей страны вы посетили и чем он запомнился?

— Город Магадан! Это было около девяти лет назад, ко мне приехал отец, и мы решили наугад выбрать на карте место. Так состоялось путешествие в Колымский край. Помню название гостиницы — «Океан» — и само побережье океана. Поездка очень впечатлила.

— Может быть, роботы и другая продукция Lely будут когда-то востребованы и в столь отдаленных регионах?

— Возможно, почему бы и нет? Мы со своей командой делаем для этого многое. Фраза Live Life Lely («Живи жизнью Lely») стала не просто нашим девизом, но и образом жизни.

— Спасибо за беседу, Йерун! Удачи и новых достижений всему вашему коллективу! ЖР

Московская область